

10 Vorteile von Rahmenverträgen

1. **Preissicherheit über längere Zeiträume**
Vermeidung von Preisschwankungen durch feste Konditionen – ideal bei volatilen Rohstoff- oder Halbleitermärkten.
2. **Planungssicherheit für Produktion & Einkauf**
Fixierte Mengen und Liefertermine sorgen für stabile Prozesse in Einkauf, Logistik und Fertigung.
3. **Bevorzugte Versorgung bei Engpässen**
Rahmenvertragskunden erhalten Vorrang bei knappen Lagerbeständen oder Marktengpässen.
4. **Kalkulierbare Budgetierung**
Langfristig planbare Einkaufspreise ermöglichen präzise Finanz- und Projektplanung.
5. **Reduzierung von Beschaffungsaufwand**
Weniger Einzelbestellungen; weniger Verhandlungen – automatisierte Abrufe sparen Zeit und Kosten.
6. **Lageroptimierung durch Abrufmodelle**
Bedarfsgerechte Lieferung (z.B. monatlich, quartalsweise) senkte Lagerkosten und verbessert Liquidität
7. **Absicherung gegen Komponenten-Obsoleszenz**
Frühzeitige Lagerung und definierte Mengen sichern die Verfügbarkeit von Bauteilen über Produktlaufzeiten hinweg.
8. **Strategischer Einkauf statt Ad-hoc-Beschaffung**
Langfristige Sourcing-Strategien vermeiden teure Spot-Beschaffungen oder Notkäufe.
9. **Stärkere Lieferantenbindung**
Langfristige Verträge fördern stabile Partnerschaften – mit besseren Reaktionszeiten und höherem Servicelevel.
10. **Transparente Dokumente & Compliance**
Rahmenverträge unterstützen Dokumentationspflichtige Branchen (z.B. Automotive, Medizintechnik) bei der Einhaltung regulatorischer Anforderungen

 **06152 660750**
 **info@cenonex.de**

 **www.cenonex.de**